

digitESSt 2.0 Fet!

Accepto les Polítiques de participació;	Yes
---	-----

Accepto que algunes dades de la meua organització (nom, codi postal, forma jurídica, data de constitució, àrea d'activitat, sector econòmic i adreça URL) apareguin al directori Matchimpulsa	Yes
---	-----

Nom de l'organització:	ASSOCIACIÓ SOM LLAR
------------------------	---------------------

Any de creació:	1999
-----------------	------

Pàgina web de l'organització:	https://somllar.cat
----------------------------------	---

Correu de contacte de l'organització:	amayor@somllar.cat
--	--

Quina és la forma jurídica de la vostra empresa o entitat?	Associació
--	------------

A quin sector pertany la teua organització pel tipus principal d'activitat?	Habitatge
--	-----------

Quin és el nombre total de persones treballadores de la vostra organització?	80
Femení	60
Masculí	20
No-binari	0
Quina és la franja aproximada que configura la mitjana d'edat de les persones treballadores de la vostra organització?	Entre 30-50 anys
Quins programes d'impuls a la digitalització heu fet servir?	Acompanyament o formacions de Barcelona Activa, Acompanyament o formacions de m4Social
Quines ajudes o subvencions per a la digitalització han finançat el projecte?	Kit Digital per a PIMES, Altres ajudes estatals per a la digitalització, L'hem finançat amb recursos propis
Com esteu experimentant la digitalització a la vostra organització?	Sabem que cal "posar-nos les piles" i treballar per adaptar-nos als constants canvis digitals
En relació a les TIC, quins efectes significatius creieu que implica la digitalització d'empreses o entitats ESS com la vostra?	Millora de processos d'equips i persones treballadores, Manca de personal qualificat digitalment i alhora coneixedor de la cultura de treball de l'ESS, Permet innovar i créixer com a organització

Utilitzeu eines digitals per a fomentar la participació en la governança (presa de decisions, definició de plans de treball, processos participatius, etc.)?	No
Indiqueu quines van ser les DESPESES anuals enregistrades per la vostra organització a l'exercici anterior?	> 1.500.000€
Indiqueu quins van ser els INGRESSOS anuals enregistrats per la vostra organització a l'exercici anterior?	> 1.500.000€
En el context del desplegament del vostre projecte, teniu identificat el punt d'equilibri de la vostra organització?	Sí, hem aconseguit arribar al nostre punt d'equilibri
Desenvolupament web	No
Comunicació i màrqueting digital	Sí
Gestió i protecció de dades	No
Seguretat digital	Ns/Nc

Formació en noves tecnologies	Sí
Contractació persones amb perfil TIC	No
Nou programari	No
Serveis al núvol	Sí
Compteu o heu disposat d'alguna d'aquestes vies digitals d'ingressos?	No
La vostra organització fa seguiment del model de sostenibilitat a partir de la concreció d'indicadors econòmics?	Sí
Com és de rellevant el tema digital en el vostre model de negoci, concretament en relació als fluxos d'ingressos?	El nostre model de negoci és no Digital.
En relació al bloc d'ESTRATÈGIA I GOVERNANÇA, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	

Quines eines digitals utilitzeu per la gestió de la comptabilitat?	ERP o (software integral), Full de càlcul o similar
Quines eines digitals utilitzeu per la gestió tributària i fiscal?	ERP o (software integral)
Esteu utilitzant alguna eina digital per a la gestió dels RRHH?	Sí
Gestió de Nòmines?	ERP o (software integral)
Quin?	A3 nomina
Gestió de Contractacions?	ERP o (software integral)
Quin?	Factorial
Gestió d'altres i baixes de la Seguretat Social?	Ns/Nc
Quines competències digitals són claus o necessàries per la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Navegació i comunicació a Internet, Cerca, gestió i anàlisi de la informació digital, Tractament de la informació escrita, Tractament i processament de les dades, Anàlisi i visualització de dades, Comunicació i col·laboració en línia, Protecció de sistemes, dispositius i dades digitals
Quines competències digitals tenen les persones de la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Navegació i comunicació a Internet, Cerca, gestió i anàlisi de la informació digital, Tractament de la informació escrita , Tractament i processament de les dades , Anàlisi i visualització de dades, Presentació de continguts , Protecció de sistemes, dispositius i dades digitals

**Utilitzeu alguna de les
següents eines de
gestió de projectes?**

Ns/Nc

Apliqueu el teletreball?

Excepcionalment

**En relació al bloc de
GESTIÓ INTERNA, voleu
posar de manifest
alguna necessitat,
repte, oportunitat o
comentar-nos
qualsevol cosa
vinculada amb la
digitalització?**

**Què ofereix la vostra
organització?**

Serveis

**Gestió de la cadena de
subministrament?**

Gestió de proveïdors?

**Gestió d'adquisició de
matèries primeres?**

**Utilitzeu alguna eina
digitals per a la Gestió
d'estoc?**

Gestió de la producció?

Gestió de residus?

**Planificació i assignació
de recursos?**

Disseny i desenvolupament de producte producte i/o servei?

Gestió de la qualitat?

Gestió de l'impacte?

Gestió d'inventari?

Gestió de productes acabats?

Gestió de processos de distribució?

Gestió d'entregues i retorns?

Esteu utilitzant algún software específic per a gestionar els vostres serveis?

No

Gestió de proveïdors?

Planificació i assignació de recursos?

Disseny i desenvolupament de producte serveis

Gestió de la qualitat

Gestió de l'impacte

En relació al bloc de PRODUCTE/SERVEI, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	tenir major eficiència en la presa de decisions a partir de la gestió de dades.
La vostra estratègia de comunicació externa és:	Cerca un equilibri entre online/offline
La vostra organització compta amb les següents eines per a la comunicació:	Llistes de correu / butlletins digitals, Missatgeria instantània (p. ex., Telegram, Whatsapp o similar)
La vostra organització compta amb les següents xarxes socials:	Instagram, LinkedIn
L'estratègia d'atenció al client és:	Estratègia presencial (p.ex., espai físic) , Estratègia mixte
Assenyaleu si estàs utilitzant alguna de les següent eines:	Gestió de relació amb el client (CRM) com Sinergia CRM, Odoo o Dolibarr
La identificació i adquisició de clients potencials és:	Tècniques tradicionals (visites presencials, trucades telefòniques, exploració del territori, cartelleria física, etc.)

Amb quina llicència de continguts, software o altres tipus de producte final acostumeu a treballar?

Domini públic, Copyright

En relació al bloc de COMUNICACIÓ, MÀRQUETING I COMERCIALITZACIÓ, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?
