

digitESSt 2.0 Fet!

Accepto les Polítiques de participació;	Yes
Accepto que algunes dades de la meua organització (nom, codi postal, forma jurídica, data de constitució, àrea d'activitat, sector econòmic i adreça URL) apareguin al directori Matchimpulsa	No
Nom de l'organització:	Fundació Trinijove
Any de creació:	1991
Pàgina web de l'organització:	https://trinijove.org/es/
Correu de contacte de l'organització:	fgomez@trinijove.org
Quina és la forma jurídica de la vostra empresa o entitat?	Fundació
A quin sector pertany la teua organització pel tipus principal d'activitat?	Atenció i cura de les persones

Quin és el nombre total de persones treballadores de la vostra organització?	116
Femení	45
Masculí	71
No-binari	0
Quina és la franja aproximada que configura la mitjana d'edat de les persones treballadores de la vostra organització?	Entre 30-50 anys
Quins programes d'impuls a la digitalització heu fet servir?	Enfortim 2025 i Kit Digital
Quines ajudes o subvencions per a la digitalització han finançat el projecte?	Subvenció "Enfortim l'ESS" de l'Ajuntament de Barcelona, Kit Digital per a PIMES
Com esteu experimentant la digitalització a la vostra organització?	Sabem que cal "posar-nos les piles" i treballar per adaptar-nos als constants canvis digitals
En relació a les TIC, quins efectes significatius creieu que implica la digitalització d'empreses o entitats ESS com la vostra?	Millora de processos d'equips i persones treballadores, Ampliació de la sostenibilitat econòmica, Increment de vendes i/o volum de mercat, Suposa una inversió molt costosa econòmicament, Permet innovar i créixer com a organització

Utilitzeu eines digitals per a fomentar la participació en la governança (presa de decisions, definició de plans de treball, processos participatius, etc.)?	No
Indiqueu quines van ser les DESPESES anuals enregistrades per la vostra organització a l'exercici anterior?	1.000.001€ i 1.500.000€
Indiqueu quins van ser els INGRESSOS anuals enregistrats per la vostra organització a l'exercici anterior?	1.000.001€ i 1.500.000€
En el context del desplegament del vostre projecte, teniu identificat el punt d'equilibri de la vostra organització?	Sí, estem lluny d'aconseguir-lo
Desenvolupament web	Sí
Comunicació i màrqueting digital	No
Gestió i protecció de dades	Sí
Seguretat digital	Sí

Formació en noves tecnologies	No
Contractació persones amb perfil TIC	No
Nou programari	No
Serveis al núvol	No
Compteu o heu disposat d'alguna d'aquestes vies digitals d'ingressos?	No
La vostra organització fa seguiment del model de sostenibilitat a partir de la concreció d'indicadors econòmics?	No
Com és de rellevant el tema digital en el vostre model de negoci, concretament en relació als fluxos d'ingressos?	El nostre model de negoci és no Digital.
En relació al bloc d'ESTRATÈGIA I GOVERNANÇA, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	El principal repte actual és integrar els diferents sistemes de gestió existents per evitar duplicitats, millorar la traçabilitat de la informació i optimitzar la presa de decisions. Aquest projecte representa una oportunitat per consolidar una governança més eficient, transparent i basada en dades.

Quines eines digitals utilitzeu per la gestió de la comptabilitat?	ERP o (software integral), Full de càlcul o similar
Quines eines digitals utilitzeu per la gestió tributària i fiscal?	ERP o (software integral)
Esteu utilitzant alguna eina digital per a la gestió dels RRHH?	Sí
Gestió de Nòmines?	ERP o (software integral)
Quin?	Odoo
Gestió de Contractacions?	Full de càlcul o similar
Gestió d'altres i baixes de la Seguretat Social?	Full de càlcul o similar
Quines competències digitals són claus o necessàries per la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Navegació i comunicació a Internet, Cerca, gestió i anàlisi de la informació digital, Tractament de la informació escrita, Tractament i processament de les dades, Anàlisi i visualització de dades, Presentació de continguts, Protecció de sistemes, dispositius i dades digitals
Quines competències digitals tenen les persones de la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Navegació i comunicació a Internet, Cerca, gestió i anàlisi de la informació digital, Tractament de la informació escrita , Presentació de continguts
Utilitzeu alguna de les següents eines de gestió de projectes?	Odoo
Apliquen el teletreball?	Excepcionalment

**En relació al bloc de
GESTIÓ INTERNA, voleu
posar de manifest
alguna necessitat,
repte, oportunitat o
comentar-nos
qualsevol cosa
vinculada amb la
digitalització?**

**Què ofereix la vostra
organització?**

Serveis

**Gestió de la cadena de
subministrament?**

Gestió de proveïdors?

**Gestió d'adquisició de
matèries primeres?**

**Utilitzeu alguna eina
digitals per a la Gestió
d'estoc?**

Gestió de la producció?

Gestió de residus?

**Planificació i assignació
de recursos?**

**Disseny i
desenvolupament de
producte producte i/o
servei?**

Gestió de la qualitat?

Gestió de l'impacte?

Gestió d'inventari?

Gestió de productes acabats?

Gestió de processos de distribució?

Gestió d'entregues i retorns?

Esteu utilitzant algun software específic per a gestionar els vostres serveis?

No

Gestió de proveïdors?

Planificació i assignació de recursos?

Disseny i desenvolupament de producte serveis

Gestió de la qualitat

Gestió de l'impacte

En relació al bloc de PRODUCTE/SERVEI, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	Poder optimitzar la gestió mitjançant eines digitals és cabdal.
La vostra estratègia de comunicació externa és:	Principalment online (Nous mitjans: Web, XXSS, etc)
La vostra organització compta amb les següents eines per a la comunicació:	Llistes de correu / butlletins digitals, Missatgeria instantània (p. ex., Telegram, Whatsapp o similar)
La vostra organització compta amb les següents xarxes socials:	Facebook, Instagram, X, LinkedIn
L'estratègia d'atenció al client és:	Estratègia presencial (p.ex., espai físic)
Assenyaleu si estàs utilitzant alguna de les següent eines:	Gestió de relació amb el client (CRM) com Sinergia CRM, Odoo o Dolibarr
La identificació i adquisició de clients potencials és:	Tècniques tradicionals (visites presencials, trucades telefòniques, exploració del territori, cartelleria física, etc.)

Amb quina llicència de continguts, software o altres tipus de producte final acostumeu a treballar?

Creative Commons o altre copyleft

En relació al bloc de COMUNICACIÓ, MÀRQUETING I COMERCIALITZACIÓ, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?
