

digitESSt 2.0 Fet!

**Accepto les
Polítiques de
participació;**

Yes

**Accepto que algunes
dades de la meua
organització (nom, codi
postal, forma jurídica,
data de constitució,
àrea d'activitat, sector
econòmic i adreça URL)
apareguin al directori
Matchimpulsa**

Yes

Nom de l'organització:

Fundació Privada Pare Manel

Any de creació:

2004

**Pàgina web de
l'organització:**

www.paremanel.org

**Correu de contacte de
l'organització:**

admin@gmail.com

**Quina és la forma
jurídica de la vostra
empresa o entitat?**

Fundació

**A quin sector pertany
la teua organització pel
tipus principal
d'activitat?**

Acció social i comunitària

Quin és el nombre total de persones treballadores de la vostra organització?	32
Femení	17
Masculí	15
No-binari	0
Quina és la franja aproximada que configura la mitjana d'edat de les persones treballadores de la vostra organització?	Entre 30-50 anys
Quins programes d'impuls a la digitalització heu fet servir?	KitDigital
Quines ajudes o subvencions per a la digitalització han finançat el projecte?	Subvenció "Enfortim l'ESS" de l'Ajuntament de Barcelona, Kit Digital per a PIMES, Ajuts de la Generalitat de Catalunya a la digitalització
Com esteu experimentant la digitalització a la vostra organització?	Ens trobem en un moment d'optimitzar dles diferents eines incorporades
En relació a les TIC, quins efectes significatius creieu que implica la digitalització d'empreses o entitats ESS com la vostra?	Millora de processos d'equips i persones treballadores, Ampliació de la sostenibilitat econòmica, Increment de vendes i/o volum de mercat, Creació de noves dinàmiques de difusió i per comunitats, Suposa una inversió molt costosa econòmicament, Permet innovar i créixer com a organització

Utilitzeu eines digitals per a fomentar la participació en la governança (presa de decisions, definició de plans de treball, processos participatius, etc.)?	No
Indiqueu quines van ser les DESPESES anuals enregistrades per la vostra organització a l'exercici anterior?	1.000.001€ i 1.500.000€
Indiqueu quins van ser els INGRESSOS anuals enregistrats per la vostra organització a l'exercici anterior?	1.000.001€ i 1.500.000€
En el context del desplegament del vostre projecte, teniu identificat el punt d'equilibri de la vostra organització?	Sí, hem aconseguit arribar al nostre punt d'equilibri
Desenvolupament web	Sí
Comunicació i màrqueting digital	Sí
Gestió i protecció de dades	No
Seguretat digital	No

Formació en noves tecnologies	No
Contractació persones amb perfil TIC	Sí
Nou programari	No
Serveis al núvol	Sí
Compteu o heu disposat d'alguna d'aquestes vies digitals d'ingressos?	Microfinançament (crowdfunding, crowdlending, matchfunding, crowdequity...)
La vostra organització fa seguiment del model de sostenibilitat a partir de la concreció d'indicadors econòmics?	No
Com és de rellevant el tema digital en el vostre model de negoci, concretament en relació als fluxos d'ingressos?	El nostre model de negoci és no Digital.
En relació al bloc d'ESTRATÈGIA I GOVERNANÇA, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	

Quines eines digitals utilitzeu per la gestió de la comptabilitat?	Aplicacions o softwares específic (privatiu, lliure o obert)
Quines eines digitals utilitzeu per la gestió tributària i fiscal?	Full de càlcul o similar
Esteu utilitzant alguna eina digital per a la gestió dels RRHH?	No
Gestió de Nòmines?	
Gestió de Contractacions?	
Gestió d'altres i baixes de la Seguretat Social?	
Quines competències digitals són claus o necessàries per la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Navegació i comunicació a Internet, Cerca, gestió i anàlisi de la informació digital, Tractament de la informació escrita, Tractament de la informació gràfica i audiovisual, Presentació de continguts, Comunicació i col·laboració en línia
Quines competències digitals tenen les persones de la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Navegació i comunicació a Internet, Presentació de continguts , Comunicació i col·laboració en línia
Utilitzeu alguna de les següents eines de gestió de projectes?	Odoo
Apliqueu el teletreball?	Excepcionalment

**En relació al bloc de
GESTIÓ INTERNA, voleu
posar de manifest
alguna necessitat,
repte, oportunitat o
comentar-nos
qualsevol cosa
vinculada amb la
digitalització?**

**Què ofereix la vostra
organització?**

Ambdós

**Esteu utilitzant algún
software específic per
a gestionar la cadena
de subministrament, la
gestió de proveïdors,
estocs, ...o altres
vinculats a la
producció...?**

Sí

**Gestió de la cadena de
subministrament?**

Full de càlcul o similar

Gestió de proveïdors?

Full de càlcul o similar

**Gestió d'adquisició de
matèries primeres?**

**Utilitzeu alguna eina
digitals per a la Gestió
d'estoc?**

Gestió de la producció?

Gestió de residus?

**Planificació i assignació
de recursos?**

**Disseny i
desenvolupament de
producte producte i/o
servei?**

Gestió de la qualitat?

Gestió de l'impacte?

Gestió d'inventari?

**Gestió de productes
acabats?**

**Gestió de procesos de
distribució?**

**Gestió d'entregues i
retorns?**

Gestió de proveïdors?

**Planificació i assignació
de recursos?**

**Disseny i
desenvolupament de
producte serveis**

Gestió de la qualitat

Gestió de l'impacte

En relació al bloc de PRODUCTE/SERVEI, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	Els nostres serveis son orientats a persones; a nivell digital ens cal sistemes propis de matriculació i seguiment de plasn persoanls de particiapió
La vostra estratègia de comunicació externa és:	Principalment online (Nous mitjans: Web, XXSS, etc)
La vostra organització compta amb les següents eines per a la comunicació:	Missatgeria instantània (p. ex., Telegram, Whatsapp o similar), Videoconferències (p. ex., Jitsi Meet, BigBlueButton o similars)
La vostra organització compta amb les següents xarxes socials:	Facebook, Instagram, X, Youtube, LinkedIn
L'estratègia d'atenció al client és:	Estratègia mixte
Assenyaleu si estàs utilitzant alguna de les següent eines:	Ns/Nc
La identificació i adquisició de clients potencials és:	Digital i tradicional

Amb quina llicència de continguts, software o altres tipus de producte final acostumeu a treballar?

Creative Commons o altre copyleft, Sense llicència

En relació al bloc de COMUNICACIÓ, MÀRQUETING I COMERCIALITZACIÓ, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?
