digitESSt 2.0 Fet!

Accepto les Polítiques de participació	Yes
Accepto que algunes dades de la meva organització (nom, codi postal, forma jurídica, data de constitució, àrea d'activitat, sector econòmic i adreça URL) apareguin al directori Matchimpulsa	Yes
Nom de l’organització:	Fundació Viver de Bell-lloc
Any de creació:	1983
Pàgina web de l'organització:	vivelloc.cat
Correu de contacte de l’organització:	jennifer.lopez@vivelloc.cat
Quina és la forma jurídica de la vostra empresa o entitat?	Fundació
A quin sector pertany la teva organització pel tipus principal d'activitat?	Atenció i cura de les persones

Quin és el nombre total de persones treballadores de la vostra organització?	283
Femení	193
Masculí	90
No-binari	0
Quina és la franja aproximada que configura la mitjana d’edat de les persones treballadores de la vostra organització?	Entre 30-50 anys
Quins programes d’impuls a la digitalització heu fet servir?	Acompanyament o formacions de Barcelona Activa, Acompanyament o formacions de m4Social, Kit Digital + Kit Consulting + Next Generation
Quines ajudes o subvencions per a la digitalització han finançat el projecte?	Kit Digital per a PIMES, Projectes Singulars, Ajuts de la Generalitat de Catalunya a la digitalització, Altres ajudes estatals per a la digitalització
Com esteu experimentant la digitalització a la vostra organització?	Sabem que cal “posar-nos les piles” i treballar per adaptar-nos als constants canvis digitals
En relació a les TIC, quins efectes significatius creieu que implica la digitalització d’empreses o entitats ESS com la vostra?	Millora de processos d'equips i persones treballadores, Suposa una inversió molt costosa econòmicament, Permet innovar i créixer com a organització

Utilitzeu eines digitals per a fomentar la participació en la governança (presa de decisions, definició de plans de treball, processos participatius, etc.)?	No
Indiqueu quines van ser les DESPESES anuals enregistrades per la vostra organització a l'exercici anterior?	> 1.500.000€
Indiqueu quins van ser els INGRESSOS anuals enregistrats per la vostra organització a l'exercici anterior?	> 1.500.000€
En el context del desplegament del vostre projecte, teniu identificat el punt d'equilibri de la vostra organització?	Sí, estem a prop d'aconseguir-lo
Desenvolupament web	No
Comunicació i màrqueting digital	No
Gestió i protecció de dades	No
Seguretat digital	No

Formació en noves tecnologies	No
Contractació persones amb perfil TIC	No
Nou programari	Sí
Serveis al núvol	Sí
Compteu o heu disposat d'alguna d'aquestes vies digitals d'ingressos?	Explotació comercial de les dades que obteniu de la vostra activitat, Quotes o subscripció per accés a serveis a través d'una web o plataforma
La vostra organització fa seguiment del model de sostenibilitat a partir de la concreció d'indicadors econòmics?	Sí
Com és de rellevant el tema digital en el vostre model de negoci, concretament en relació als fluxos d'ingressos?	El nostre model de negoci és Digital i no Digital (tenim els dos models).
En relació al bloc d'ESTRATÈGIA I GOVERNANÇA, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	

Quines eines digitals utilitzeu per la gestió de la comptabilitat?	ERP o (software integral), Full de càlcul o similar
Quines eines digitals utilitzeu per la gestió tributària i fiscal?	ERP o (software integral)
Esteu utilitzant alguna eina digital per a la gestió dels RRHH?	Sí
Gestió de Nòmines?	ERP o (software integral)
Quin?	SAGE
Gestió de Contractacions?	ERP o (software integral)
Quin?	SAGE
Gestió d'altes i baixes de la Seguretat Social?	Gestoria
Quines competències digitals són claus o necessàries per la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Cerca, gestió i anàlisi de la informació digital, Tractament i processament de les dades, Anàlisi i visualització de dades, Creació de continguts audiovisuals, Protecció de sistemes, dispositius i dades digitals
Quines competències digitals tenen les persones de la vostra organització?	Ús de l'ordinador i del sistema operatiu, Navegació i comunicació a Internet, Comunicació i col·laboració en línia
Utilitzeu alguna de les següents eines de gestió de projectes?	Trello, Monday o similar, Teams

Apliqueu el teletreball?	Sí, menys de la meitat de la jornada laboral
En relació al bloc de GESTIÓ INTERNA, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	
Què ofereix la vostra organització?	Ambdós
Esteu utilitzant algún software específic per a gestionar la cadena de subministrament, la gestió de proveïdores, estocs, …o altres vinculats a la producció…?	No
Gestió de la cadena de subministrament?	
Gestió de proveïdores?	
Gestió d’adquisició de matèries primeres?	
Utilitzeu alguna eina digitals per a la Gestió d’estoc?	
Gestió de la producció?	
Gestió de residus?	

Planificació i assignació de recursos?

Disseny i desenvolupament de producte producte i/o servei?

Gestió de la qualitat?

Gestió de l’impacte?

Gestió d’inventari?

Gestió de productes acabats?

Gestió de procesos de distribució?

Gestió d’entregues i retorns?

Gestió de proveïdores?

Planificació i assignació de recursos?

Disseny i desenvolupament de producte serveis

Gestió de la qualitat

Gestió de l’impacte

En relació al bloc de PRODUCTE/SERVEI, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	Tenim programari pero encara no s'usa
La vostra estratègia de comunicació externa és:	Cerca un equilibri entre online/offline
La vostra organització compta amb les següents eines per a la comunicació:	Sistema de gestió de continguts (CMS) (p. ex., Strapi, WordPress o similars), Llistes de correu / butlletins digitals, Missatgeria instantània (p. ex., Telegram, Whatsapp o similar), Videoconferències (p. ex., Jitsi Meet, BigBlueButton o similars)
La vostra organització compta amb les següents xarxes socials:	Facebook, Instagram, Youtube, LinkedIn
L'estratègia d'atenció al client és:	Estratègia mixte
Assenyaleu si estàs utilitzant alguna de les següent eines:	Gestió de relació amb el client (CRM) com Sinergia CRM, Odoo o Dolibarr
La identificació i adquisició de clients potencials és:	Digital i tradicional

Amb quina llicència de continguts, software o altres tipus de producte final acostumeu a treballar?	Sense llicència
En relació al bloc de COMUNICACIÓ, MÀRQUETING I COMERCIALITZACIÓ, voleu posar de manifest alguna necessitat, repte, oportunitat o comentar-nos qualsevol cosa vinculada amb la digitalització?	